Beslisboom:

Bekostigingsroutes Zorginnovaties

Focus op ontwikkeling, subsidieroutes

Werkend **product**?

Nee

Ja

Bewezen werking in (betaalde) **pilots**?

Voldoe je *-indien nodig-* aan: **MDR, CE, GDPR, Bewijslast**

Wie is je structureel **betalende klant**?

Let op:

Sommige zorg kan onder meerdere wetten vallen. Zoals bijv. Thuiszorg:

- Wijkverpleging → Zvw
- Huishoudelijke hulp → Wmo
- Persoonlijke verzorging bij Wlz-indicatie → Wlz

Is de afnemer een **burger/consument**

Is de afnemer een **werkgever** tbv zijn werknemers/klanten

Verkoop je aan een professionele **zorg- of welzijnsorganisatie**?

Is jouw product **ondersteunend** aan de **zorgprofessional**?

bijvoorbeeld: een huisarts koopt een bloeddruk meter uit eigen budget. De huisarts ontvangt geld via de ZVW, maar de huisarts hoeft die aankoop niet te verantwoorden. Hij declareert echter het consult met de bloeddrukmeter bij de verzekeraar waar die kosten voor het apparaat zitten ingebakken.

Biedt jouw product **zorg** aan de **patiënt**?
Dan is structurele bekostiging via stelselwet mogelijk.
Wat voor type zorg/ondersteuning faciliteert jouw product?

Langdurige intensieve zorg (24/7)

Genezing/ Behandeling/ Diagnostiek/ Begeleiding

Ondersteuning/ Zelfredzaamheid/ Participatie

Voor meer informatie check: Zorgvoorinnoveren.nl

		Consument (B2C) Kan ook B2B2C zijn	Werkgever (B2B niet-zorg)	Zorgaanbieder (B2B) eigen budget	Wlz-hulpmiddel = Apart declarabel (meeste Wlz is uit eigen budget dus B2B zorgaanbieder)	Zvw	Wmo
Geld	Wie betaalt/beslist?	Consument (uit eigen zak/ aanvullende verzekering)	Werkgever (HR-, arbo-, vitaliteitsbudget)	Zorgaanbieder (exploitatie- of innovatiebudget)	Zorgkantoor (inkoop), NZa (tarieven), zorgaanbieder (Product keuze)	Zorginstituut Nederland (SWP pakketadvies), NZa (bekostiging, tarieven), zorgverzekeraar (inkoop)	Gemeente (per gemeente verschillend)
Geld	Hoe factureer je	Direct aan consument	Direct aan werkgever	Direct aan zorgaanbieder	Aanvraag loopt via zorgaanbieder; leverancier factureert aan zorgkantoor	Zorgaanbieder aan zorgverzekeraar; de leverancier factureert aan de zorgaanbieder (tenzij je zelf zorgaanbieder wordt).	Aanbieder aan gemeente of via Persoons Gebonden Budget (PGB) door client
Geld	Prijslogica	Markt bepaalt	Markt bepaalt	Markt bepaalt/onderhandeling	NZa-tarieven, zorgkantoor beoordeelt	(maximum)tarieven en prestatie-kaders via NZa, plus zorginkoop/contractafspraken met verzekeraars, dus niet altijd "vast tarief".	Contractueel afgesproken binnen de gemeentelijke inkoop
Geld	Route naar vergoeding	Directe verkoop (webshop, retail, zorgwinkel)	Via HR/arbo-inkoop, link met verzuim/ productiviteit	Inkoop overtuigen, ROI aantonen (efficiency, werkdruk, kwaliteit)	Valt je product onder "hulpmiddelen ter vervanging van toezicht"? Dan specifieke Wlz-codes. Zo niet → Route B2B zorgaanbieder	Past het in bestaande prestatie? Zo ja: zorgaanbieder declareert. Zo niet: aanpassen of nieuwe prestatie aanvragen, of zelf zorgaanbieder worden.	Aanbesteding of raamcontract per gemeente of PGB
Opvallend	Past bij	Wearables, apps, hulpmiddelen thuisgebruik. Afgebakende doelgroep, niet te "medisch", betaalbaar prijspunt	Preventie, mentale gezondheid, vitaliteit. Link met verzuim/ productiviteit, past in arbobeleid	Software, apparatuur, efficiency-tools. Duidelijke efficiency-winst, past in werkproces	Persoonsalarmering, leefpatroonmonitoring, domotica	Medische hulpmiddelen, digitale zorg, diagnostiek	Hulpmiddelen thuissituatie, domotica, valpreventie
Opvallend	Voordeel	Snelle salescyclus, directe feedback	Ander budget dan zorg, minder gereguleerd	Grotere contractwaarde, structurele contracten	Specifieke codes voor toezicht bestaan al	Grootste pot, landelijke dekking, structureel	Toegankelijker, lokaal maatwerk mogelijk
Opvallend	Let op	Beperkte betalingsbereidheid, schaal lastig	Moet ROI bewijzen, niet core business, Strikte AVG/Medische gegevens geheimhouden	Lange salescycli (6-24 mnd) en veel stakeholders in bijv. ziekenhuizen	Meeste technologie uit algemeen budget	Langste en zwaarste traject, strenge bewijslast	342 gemeenten = 342 processen
Praktijk	Voorbeeld	NightWatch, CloudCuddle (gedeeltelijk)	Welly	Juvoly, New Compliance, Sara Robotics, HeartEye, MomoMedical, LeQuest	Persoonsalarmering	Cue2walk, MiGuide → **Zelf zorgaanbieder** geworden (declareren consult) Medido, TinyBots → Verkoopt via de thuiszorg, die het declareert	CloudCuddle